

Negotiation

By Center for Negotiation and Network
Studies



Ваша скидка 10% по промокоду
NEGOTIATION

Negotiation Articles

1. [Альтернативы на переговорах: как заключить сделку по вашим правилам](#)
2. [Фиктивные переговоры: когда и кому выгодно не заключать сделку](#)
3. [Как правильно вести переговоры в ZOOM](#)
4. [Как изменились правила ведения переговоров](#)
5. [В переговорах нужно уметь объединить язык силы с силой языка](#)
6. [Переговоры «по-русски»: секреты успеха](#)
7. [Четыре правила успешных переговоров](#)
8. [Семь правил общения с поколением Y](#)
9. [Как проигрывать переговоры](#)
10. [Общественный диалог: как снять напряженность между властью и обществом?](#)

Videos

1. [Дискуссия с международными экспертами по переговорам и управлению конфликтами.](#)
2. [Переговоры в больших корпорациях: как договориться внутри команды // Зам.пред.ВТБ Ольга Дергунова](#)
3. [Моти Кристал и Марат Атнашев: Международные переговоры в новой реальности](#)
4. [Глобальный шторм на Нефтяном рынке и сделка ОПЕК+](#)
5. [Александр Волошин о навыках ведения переговоров.](#)
6. [Рубен Варданян о переговорах](#)